



## AUSSENDIENST-ANZEIGE

Wir suchen einen kommunikationsstarken, kundenorientierten Mitarbeiter zur Verstärkung unseres Vertriebsteams in der Region Südbayern, denn wir sind auf Wachstumskurs und bauen den Vertrieb weiter aus!

Im Außendienst sind Sie 3-4 Tage die Woche unterwegs, um Ihre Kunden zu begeistern. Diese treffen Sie an ihren jeweiligen Einsatzorten - ob auf Baustellen, in Werkstätten oder Büros. Vor Ort demonstrieren Sie nicht nur einige der innovativsten Produkte der Branche, sondern vermarkten auch alle unsere Vertretungen. So sind Sie eigenverantwortlich für das operative Management Ihres Verkaufsgebietes zuständig. Ihren Arbeitsalltag planen und organisieren Sie dabei eigenständig.

Die klassische Kaltakquise gibt es bei uns nicht. Zu Ihrer Kernaufgabe gehört die Betreuung Ihres bestehenden regionalen Kundenstamms und damit die intensive Pflege und Vertiefung unserer partnerschaftlichen Beziehungen. Dadurch bringen Sie Ihr Gebiet langfristig voran.

Wir sind ein kleines, aber sehr engagiertes Team, das aus den verschiedensten Bereichen kommt. Wir glauben, dass vielfältige Teams noch kreativer, innovativer und produktiver arbeiten.

### WAS SIE MITBRINGEN:

- Eine abgeschlossene Ausbildung im Bereich Sanitär/Heizung, gerne aus dem handwerklichen oder dem kaufmännischen Bereich. Dabei wäre es wünschenswert, wenn Sie schon Erfahrung im Außendienst sammeln konnten, ist aber nicht Bedingung.
- Sie lieben die Herausforderung technische und kaufmännische Zusammenhänge herzustellen und diese Zusammenhänge in innovativen Lösungen Ihren Kunden anzubieten
- Netzwerken ist Ihre Stärke und Ihr Werkzeug.
- Sie sind begeisterungsfähig, haben einen starken Willen zum Erfolg und arbeiten zielorientiert im Team.

### WIR BIETEN IHNEN:

- Einstieg in ein kleines, erfolgreiches Team in der Branche
- Direkte Hierarchie
- Eine unbefristete Anstellung
- Laptop und Diensthandy
- Firmenwagen inkl. Privatnutzung
- Leistungsgerechte Bezahlung sowie Mitarbeiterbeteiligung am Unternehmenserfolg